



**Raiffeisen
Lana**

Raiffeisen Lana . Finanzzentrum

Starke Partnerschaft für eine starke Zukunft

Persönlich, kompetent, zuverlässig

Das Finanzzentrum der Raiffeisenkasse Lana

Unseren Kunden maßgeschneiderte Lösungen für ihren komplexen finanziellen Bedarf anzubieten – das ist die Spezialisierung des Finanzzentrums. Wir sind stolz darauf, dass wir uns durch Analysekompetenzen und das umfassende Wissen über die Finanzbranche von anderen abheben.

Dadurch sind wir in der Lage, konkrete und individuelle Wege aufzuzeigen. Denn eine starke Partnerschaft ist der Schlüssel für eine erfolgreiche Zukunft.

Exklusive Top-Beratung für Firmen- und Privatkunden

Durch persönliche Beratung und innovative Finanzstrategien stellen wir sicher, dass sowohl Unternehmen als auch Privatpersonen ihre finanziellen Potenziale voll ausschöpfen können.

Entscheidungsunterstützung

Ihre vielfältigen und komplexen bankgeschäftlichen Anforderungen erfordern konkrete Entscheidungshilfen. Wir als Ihre Bank betreuen und beraten Sie aktiv für Ihren Erfolg.

Persönliche Betreuung durch zertifizierte Finanzanalysten

Unsere Kundenberater zeichnen sich durch hohe Kompetenz, Eigeninitiative und langjährige Erfahrung aus. Dadurch schaffen wir vor Ort nachhaltige Mehrwerte für unsere Kunden – basierend auf einem Fundament von Vertrauen und Verlässlichkeit.

Initiativ, diskret & kompetent mit umfassender Erfahrung

Damit Sie sich bei uns bestens aufgehoben fühlen, steht Ihnen stets ein persönlicher Kundenberater mit einem Team an Spezialisten für jede finanzielle Anforderung zur Verfügung.



**“Ihr Vertrauen,
unsere Expertise –
gemeinsam schaffen
wir Ihre finanzielle
Zukunft.”**

Wir sind der vertrauensvolle Partner für eine erfolgreiche Zukunft und begleiten Sie bei allen komplexen Finanzentscheidungen. Mit umfassender Kompetenz, langjähriger Erfahrung und absoluter Diskretion stehen wir unseren Kunden vertrauensvoll zur Seite.

Starke Partner an Ihrer Seite

Wir begleiten unsere Kunden partnerschaftlich bei all ihren Entscheidungen. Durch unsere Betreuung und die konkreten finanzwirtschaftlichen Entscheidungshilfen bauen wir auf eine partnerschaftliche Bankbeziehung. Ihr persönlicher Kundenberater steht Ihnen in allen wichtigen bankgeschäftlichen Entscheidungen zur Seite. Persönlich, kompetent, zuverlässig.



Armin Dalceggio

**Bereichsleiter Finanzzentrum
Schwerpunkt Corporate Banking**

**Bringt mit: Erfahrung, Übersicht und
Motivation**

Als zertifizierter Finanzanalyst greife ich auf 25 Jahre Bankerfahrung zurück, u.a. 20 Jahre in leitender Position in der Raiffeisen Landesbank. Mein Ziel ist es, meine Erfahrung und Motivation zu teilen, um unsere Kunden bestmöglich und professionell zu betreuen.



Wolfgang Unterweger

**Senior Kundenberater
Schwerpunkt Corporate Banking**

**Bringt mit: Erfahrung, Lösungsorientierung
sowie lebenslanges Lernen**

Dank meinen 30 Jahren als leidenschaftlicher Kommunikator und Banker übertrage ich mein Wissen mit vollem Elan sowie der notwendigen Diskretion, damit sich unsere Kunden sorglos aufgehoben fühlen.



Stefan Obertimpfler

**Senior Kundenberater
Schwerpunkt Private Banking**

**Bringt mit: Erfahrung, Übersicht
und eine 360-Grad-Beratung**

Mit 30 Jahren Erfahrung in der Finanzbranche und der Leidenschaft eines Seglers, der stets sicher navigiert, ist es mein Ziel, unseren Kunden eine umfassende 360-Grad-Beratung zu bieten. So wie ich auf dem Wasser jedem Wind und jeder Welle mit Präzision und Umsicht begegne, steuere ich auch meine Kunden durch die oft herausfordernden Gewässer der Finanzwelt, damit sie sich jederzeit bestens betreut und sicher aufgehoben fühlen.



Erwin De Tavonatti

**Kundenberater
Schwerpunkt Corporate Banking**

**Bringt mit: Erfahrung, Branchenwissen
und ein historisches Gedächtnis**

Als leidenschaftlicher Tennisspieler mit 35 Jahren Bankerfahrung, darunter in leitenden Positionen im Kreditgeschäft, bringe ich die Präzision und das strategische Denken aus dem Tennissport in meine Beratung ein. So wie auf dem Platz jede Entscheidung zählt, setze ich mein Wissen ein, um unseren Kunden in jedem Bereich eine maßgeschneiderte und optimale Beratung zu bieten.



Stefan Kofler

**Kundenberater
Schwerpunkt Private Banking**

**Bringt mit: Erfahrung, Humor
und ein großes Netzwerk**

Als Bauer mit Herz und Seele sowie Netzwerkpartner ins deutschsprachige Ausland mit 30 Jahren Bankerfahrung betreue ich unsere Kunden tagtäglich mit Hingabe und Expertise.



Paul Pixner

**Kundenberater
Schwerpunkt Private Banking**

**Bringt mit: Erfahrung, umfassende
Beratung und ein Gespür für die richtigen
Entscheidungen**

Jeden Moment gebe ich als erfahrener Berater für die ganze Familie mein Bestes, damit unsere Kunden wissen, dass ihr Vermögen bei uns in sicheren und erfahrenen Händen liegt.



Simon Schwienbacher
Kundenberater
Schwerpunkt Corporate Banking

**Bringt mit: Dynamik, Wissensdurst
und aktives Management**

Als junger, aber in vielen Bereichen bereits
erfahrener Berater leiste ich eine aktive
Betreuung in allen Belangen für unsere Kunden.
Durch mein Studium der Journalistik verleihe
ich als Kommunikator meiner Redegewandtheit
stets eine besondere Note.



**Irene Neunhäuserer
Birgit Schwienbacher**
Assistentinnen Finanzzentrum

Kunden- und lösungsorientiert

Durch unsere langjährige gemeinsame Erfahrung
sind wir ein unschlagbares Team, das jederzeit
als kompetenter Ansprechpartner für Kunden
zur Verfügung steht.

Individuelle Lösung aus einer Hand

Diskretion & Kompetenz

Wir setzen Maßnahmen, um jederzeit die höchste
Beratungsqualität zu garantieren. Absolute Ver-
traulichkeit ist für uns dabei selbstverständlich.
Alle Informationen, die Sie mit uns teilen, werden
mit höchster Sorgfalt behandelt.

Für unsere Firmenkunden

Die Bank- und versicherungstechnische Unter-
stützung für Ihr Unternehmen erfolgt durch eine
kontinuierliche Spezialisierung unserer Mitarbeiter.
So können wir Ihnen eine aktive und kompetente
Betreuung garantieren.



“Unser Ziel ist, die komplexen Bedürfnisse unserer Kunden nicht nur zu erfüllen, sondern sie mit Weitblick und Expertise langfristig zu begleiten.”

Dank diskreter und qualitativ hochwertiger Beratung durch unser geschultes Fachpersonal werden Kundeninteressen analysiert. Wir intensivieren die Dienstleistungen, spezialisieren uns auf komplexe Finanzbereiche und bieten bedarfsgerechte Unterstützung für Firmenkunden und vermögende Privatkunden.

Dr. Florian Kaserer
Direktor

sungen

Für Privatkunden

Qualifizierte Mitarbeiter als gleichwertige Partner, die Wünsche und Ziele achtsam und diskret berücksichtigen: So werden Betreuungsbedarf, Betreuungsschwerpunkte und individuelle Lösungsvorschläge gemeinsam ermittelt.

Finanz- und Erfolgsplanung

Ihr persönlicher Berater hilft, die besten Finanzmittel fürs Unternehmen zu finden. Gemeinsam analysieren wir die Möglichkeiten anhand der Planwerte und finden die optimalen Handlungsspielräume und Handlungsnotwendigkeiten.



Starke Partnerschaft für eine starke Zukunft.
Reden wir darüber.



**Raiffeisen
Lana**

Raiffeisenkasse Lana Genossenschaft
Maria-Hilf-Straße 22, 39011 Lana
+39 0473 862101
filialex@raikalana.it
raiffeisenlana.it